

Stellenangebot vom 21.12.2016

Business Development Manager (w/m)

Fachrichtung: Business Development /
Sales
Art der Beschäftigung: Vollzeit
Eintrittsdatum: ab sofort
PLZ / Ort: 80335 München
Land: Deutschland

Firmendaten

Firma: **remote control productions
GmbH**
Straße & Hausnummer: Karlstraße 68
PLZ / Ort: 80335 München



Ansprechpartner

Name: Dominika Karcz
Position: HR Manager
Straße & Hausnummer: Karlstraße 68
PLZ / Ort: 80335 München
E-Mail: jobs@r-control.de

Job-Beschreibung

Aufgaben:

- Business Development und Sales für Gamify now!
- Kontakt mit potentiellen Kunden und Publishern im Bereich Serious Games und Gamification für unsere Entwicklerstudios
- Bewertung potentieller Joint Ventures
- Bewertung der Profitabilität, Risiken und verschiedener Möglichkeiten für unsere Studios
- Erweiterung von bestehenden Businessfeldern
- Netzwerken, Vertragsverhandlung
- Kundenpflege sowie Kundenakquise
- Beobachtung von Markttrends
- Besuche von Messen, Networking Events und diversen anderen Veranstaltungen

Games-Career.com ist ein Angebot von:

Anforderungen:

- mehrere Jahre Berufserfahrung als Business Developer oder im Sales Bereich (Erfahrung in der Gamesbranche ist ein großes Plus1)
- Hands-on Mentalität und motiviert
- Überzeugendes, gewinnendes Auftreten
- Kenntnis der Gamesbranche, Genres, Plattformen und Marketing
- Verlässlichkeit und Eigenständigkeit
- Unternehmerisches Denken
- Kreativität (Erkennen von neuen potentiellen Geschäftsfeldern)
- Erfahrung mit Reporting Tools (CRM Tools)
- Gute Umgangsformen in Deutsch und Englisch

Was wir bieten:

- Ein offenes helles Büro im Herzen von München
- ein frisches dynamisches Team (50 Mitarbeiter)
- flache Hierarchien und ein kreatives Umfeld
- hohe Arbeitsmoral in freundlicher Atmosphäre
- Teamgeist
- Jährlicher Ausflug aufs Oktoberfest, und diverse andere Firmenveranstaltungen

Games-Career.com ist ein Angebot von: