Stellenangebot vom 19.05.2018

New Business / Publisher Sales Manager (m/w)

Fachrichtung:	Art / Layout / Illustration
Art der Beschäftigung:	Vollzeit
Eintrittsdatum:	ab sofort
PLZ / Ort:	50678 Im Zollhafen 24, Kranhaus Süd
Land:	Deutschland

Firmendaten

Firma:	**Freaks 4U Gaming GmbH**
Straße & Hausnummer:	An der Spreeschanze 10
PLZ / Ort:	13599 Berlin

Ansprechpartner

Name:	Ayla Tolan
Position:	Head of Human Resources
Straße & Hausnummer:	An der Spreeschanze 10
PLZ / Ort:	13599 Berlin
E-Mail:	jobs@freaks4u.de

Job-Beschreibung

Die Freaks 4U Gaming GmbH ist eine auf Gaming und Esport spezialisierte 360°-Marketingagentur, die ihre Dienstleistungen weltweit anbietet. Das Berliner Unternehmen ist nicht nur als Agentur tätig, sondern betreibt auch eigene Web-Portale zu Computerspielen, darunter99Damage,joinDOTA undSummoner's Inn. Freaks 4U Gaming leistet zudem Pionierarbeit im TV- und Influencer-Bereich und produziert eigenständig TV- und Influencer-Formate, die ein Millionenpublikum erreichen. Aktuell beschäftigt die Freaks 4U Gaming GmbH über 130 Mitarbeiter am Hauptsitz in Berlin sowie an weiteren Niederlassungen in Köln, Taipei (Taiwan), Irvine (USA) und Ni (Serbien). Zum Abschluss des Jahres 2017 wählte der FOCUS die Freaks 4U Gaming GmbH unter die besten Arbeitgeber im Mittelstand 2018.

Zur Verstärkung unseres Teams in Köln suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in

Festanstellung einen

New Business / Publisher Sales Manager (m/w) in der Gaming und Esport Branche

Deine Aufgaben:

- Du bist für eine enge Betreuung und Beratung von unseren Bestandskunden verantwortlich und steuerst selbstständig die Kaltakquise von Neukunden aus dem Game-Publisher Bereich
- Du erstellst dazugehörige Vermarktungskonzepte und entwickelst kundenindividuelle Kommunikationslösungen in Zusammenarbeit mit unserem weltweiten Marketing-Team
- Du sorgst für eine hervorragende Vorbereitung und Durchführung von Kundengesprächen
- Du stehst im intensiven Austausch mit unserem Marketing-Team für die Sicherstellung von exzellenten Kundenprojekten
- Du hältst deine Vertriebserfolge im täglichen Reporting sowie im CRM fest
- Du besuchst relevante Messen und Events

Dein Profil:

- Du besitzt ein abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung im relevanten Bereich und hast mindestens 3 Jahre Berufserfahrung
- Du hast Spaß am Netzwerken und besitzt eine gute Prise Verkaufstalent, verbunden mit einer guten Vorstellung davon, Produkte aus dem digitalen Publishing oder andere digitale Dienstleistungen zu vertreiben
- Du hast eine ausgeprägte Leidenschaft für Kundenbetreuung und -weiterentwicklung
- Du arbeitest selbstständig, abschlussorientiert und verlässlich, um deine Projekte erfolgreich zu machen
- Du bist reisebereit und lösungsorientiert
- Du besitzt eine Leidenschaft für die Gaming- und Esport-Branche und bist bereit, deine Kenntnisse weiter zu vertiefen und auszubauen, um immer auf dem neuesten Stand zu sein

Was wir bieten:

- Du arbeitest in einem internationalen Team mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- Du genießt eine offene Unternehmenskultur und Vertrauensarbeitszeit
- Du nimmst das gute Gefühl mit nach Hause, Teil eines zukunftsgerichteten Unternehmens im Gaming und Esport zu sein
- Ein hoch modernes Büro im Herzen von Köln, mit einem unverwechselbaren Blick auf den Rhein
- Dir steht eine voll ausgestattete moderne Küche (inkl. Kaffee, Tee, Wasser, Obst) zur Verfügung
- Du hast die Möglichkeit nach Feierabend mit Deinen Kollegen online zu zocken (2x 1 Gbit/s Fiber Links avg. 8ms Google Ping)

Interessiert?

Wir freuen uns über deine vollständigen Bewerbungsunterlagen, gern per E-Mail in einem PDF-Dokument, mit Anschreiben, Lebenslauf, Gaming-Lebenslauf und Zeugnissen, Quellenverweis (Job-ID: 106) sowie Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und der Gehaltsvorstellung an:jobs@freaks4u.de

Freaks 4U Gaming GmbH / Kranhaus Süd / Im Zollhafen 24 / 50678 Köln www.freaks4u.de

Erfahre mehr über uns auf Facebook: www.facebook.com/freaks4u

Erklärungen zum Datenschutz

Games-Career.com ist ein Angebot von:

Quinke Networks GmbH
Bei den Mühren 70
D-20457 Hamburg