

Stellenangebot vom 13.11.2018

## Vertriebsmanager Aussteller (m/w/d) gamescom/Independent Game Developers (Indie)

Fachrichtung: Business Development /  
Sales  
Art der Beschäftigung: Vollzeit  
Eintrittsdatum: ab sofort  
PLZ / Ort: 50679 Köln  
Land: Deutschland

---

### Firmendaten

Firma: **Koelnmesse GmbH**  
Straße & Hausnummer: Messeplatz 1  
PLZ / Ort: 50679 Köln



### Ansprechpartner

Name: Katharina Baur  
Position: Personalreferentin  
Straße & Hausnummer: Messeplatz 1  
PLZ / Ort: 50679 Köln  
E-Mail: k.baur@koelnmesse.de

---

### Job-Beschreibung

Aufgabenprofil:

- erfolgreiche Entwicklung und Ausbau des Bereichs der Independent Game Developers unter Berücksichtigung aller relevanten Segmentbereiche
- Erarbeitung zielgruppenspezifischer Konzeptionen und Angebote
- Vertrieb von Hallenflächen an Aussteller, im Schwerpunkt aus Deutschland (u.a. Akquise auf Eigen- und Wettbewerbsveranstaltungen, Kundenbesuche, Telefonate, Erstellung von Standflächenangeboten)
- Vermarktung definierter Zusatzleistungen (z.B. Werbeflächen, Standbau, etc.) Platzierung aller Aussteller und ggf. der Gruppenorganisatoren und -teilnehmer (Deutschland und international)
- Bearbeitung von Anfragen von Ausstellern und potentiellen Kunden sowie von

Games-Career.com ist ein Angebot von:

Vertriebspartnern in Abstimmung mit dem Projektteam

- Betreuung der Aussteller und Partner vor, während und nach der Messe
- Pflege der Verkaufsbelege im C4C-System und regelmäßige Berichterstattung aller Vertriebsaktivitäten an die Gruppenleitung Vertrieb
- Marktbeobachtung im Hinblick auf Potenziale der Veranstaltungen und Austausch mit dem Projektteam
- Ansprechpartner für den zentralen Kundenservice
- Prüfung der Anmeldeunterlagen

Sie passen am besten zu uns, wenn Sie folgende Qualifikationen und Kenntnisse mitbringen:

- abgeschlossene Ausbildung oder Vergleichbares sowie Erfahrung in der Projekt-Steuerung
- konzeptionelle Stärke verbunden mit hoher Vermarktungsaffinität
- Themen- und Marktkompetenz (in den Bereichen Gaming und Indie-Games)
- mehrjährige Erfahrung und gute Vernetzung im Bereich Indie-Games
- zuverlässig, zielstrebig und durchsetzungsstark
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- sehr gute MS Office-Kenntnisse (insbesondere Excel und PowerPoint auf Fortgeschrittenen-Niveau)
- Erfahrung in SAP C4C oder alternativen CRM-Systemen

Eine ausgeprägte Teamorientierung, kommunikative Fähigkeiten, hohe Einsatzbereitschaft und serviceorientiertes Handeln setzen wir bei interessierten Bewerberinnen und Bewerbern voraus.

Games-Career.com ist ein Angebot von: