

Stellenangebot vom 24.11.2021

## (Junior) International Sales Manager (m/w/d)

Fachrichtung: Business Development /  
Sales  
Art der Beschäftigung: Vollzeit  
Eintrittsdatum: ab sofort  
PLZ / Ort: Hamburg  
Land: Deutschland

---

### Firmendaten



Firma: **Daedalic Entertainment GmbH**  
Straße & Hausnummer: Papenreye 51  
PLZ / Ort: 22453 Hamburg

---

### Ansprechpartner

Name: Maria Mantler  
Position: Personalleitung  
Straße & Hausnummer: Papenreye 51  
PLZ / Ort: 22453 Hamburg  
E-Mail: jobs@daedalic.de

---

### Job-Beschreibung

Daedalic Entertainment verlegt und entwickelt Computer- und Videospiele für alle Plattformen. Der Verlag verfügt über ein abwechslungsreiches Line-Up und bietet eine große Bandbreite an qualitativ hochwertigen Spielen, von klassischen Adventures über Strategiespiele bis hin zu Multiplayer-Titeln und RPGs.

Daedalic ist eines der erfolgreichsten Spiele-Unternehmen aus Deutschland und ist mit 32 Titeln beim Deutschen Entwicklerpreis (u.a. mehrfach „Studio of the Year“) sowie zwölf Deutschen Computerspielpreisen jeweils der Rekordsieger bei den beiden wichtigsten Awards der Deutschen Gamesbranche.

Momentan entwickelt das Studio den AAA-Titel Der Herr der Ringe - Gollum (Multi-Plattform). Das Action-Adventure erzählt Gollums Geschichte aus einer nie dagewesenen Perspektive und

Games-Career.com ist ein Angebot von:



Quinke Networks GmbH  
Bei den Mühlen 70  
D-20457 Hamburg

bleibt dabei der legendären Buchvorlage von J.R.R. Tolkien treu.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich als:

### **(Junior) International Sales Manager (m/w/d)**

#### **Referenz ID: SaMa\_21**

- Ab sofort
- Vollzeit
- In Hamburg

#### **Deine Aufgaben:**

- Übernahme der Umsatzverantwortung für Deinen Bereich
- Erreichung der vereinbarten Ziele hinsichtlich:
  - Umsatz
  - Ergebnis
  - Budgets
  - Qualität (Service, Stores, Prozesse)
  - Reporting, Analyse
- Akquise, Pflege, Verhandlung und Ausbau eines weltweiten Partner-Netzwerkes
- Ausarbeitung und Umsetzung weltweiter Sales- und Retail-Strategien
- Strategische Planung & Key Account Management im Bereich Digital & Retail Sales
- Stärkung der Marke und unserer IPs
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Prüfung von „New Business Opportunities“
- Durchführung von Performanceanalysen unserer Partnershops und Ableitung geeigneter Optimierungsmaßnahmen
- Schnittstelle zwischen unseren externen Partnern und unserem Unternehmen
- Fortlaufendes Controlling

#### **Dein Profil:**

- Du hast eine kaufmännische Berufsausbildung bzw. ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium gerne in Richtung Marketing/Vertrieb oder ähnlich
- Leidenschaft und überdurchschnittliches Talent für den Vertrieb
- Know-how im Bereich Retail und Konsole
- Du kannst Vertriebserfahrung im Retail und im Bereich Digital Sales (idealerweise im Online-bzw. Medienbereich) vorweisen
- Dein Ehrgeiz und eine zielorientierte Handlungsweise sind Dir dabei genauso wichtig wie die Zufriedenheit Deiner Kunden
- Kundenorientierung, Flexibilität, Kreativität, ganzheitliche Kommunikation, soziale Kompetenz und Begeisterungsfähigkeit sind Deine wichtigsten Schlüsselqualifikationen
- 

Games-Career.com ist ein Angebot von:

Du hast ein souveränes, freundliches Auftreten

- Sehr gute Kenntnisse des Offline- und Online-Games Marktes
- Herausragende analytische Fähigkeiten und ein Gespür für neue Trends
- Sehr hohe kommunikative Kompetenz, Teamfähigkeit und Netzwerkerqualitäten
- Sorgfältige, verantwortungsbewusste und von Eigeninitiative geprägte Arbeitsweise
- Sichere Kenntnisse in MS Office Programmen (insbesondere Excel)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **Unser Angebot:**

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Betriebliche Altersvorsorge
- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe in einem international ausgerichteten Unternehmen
- Eine interessante und verantwortungsvolle Tätigkeit mit eigenem Gestaltungsspielraum in einem sympathischen Team
- Umfangreiche Entwicklungsmöglichkeiten
- Professionelle Arbeitsabläufe und -prozesse
- Möglichkeit, den Arbeitsalltag in einem kollegialen Team aktiv mitzugestalten und die Qualität der Projekte maßgeblich zu gestalten

### **Kontakt:**

Wenn Du die Herausforderung suchst, gern Neues kennen lernst und Deine bereits vorhandenen Kenntnisse praktisch anwenden und vertiefen möchtest, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Bitte schick Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Referenz ID und deiner Gehaltsvorstellung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Arbeitsproben und ähnliche Referenzen) in einer PDF- Datei (max. 5 MB) per E-Mail an:

**jobs@daedalic.de (Ansprechpartner: Maria Mantler). Referenz ID: SaMa\_21**

Wir bei Daedalic bieten dir an, deinen Vor- und Nachnamen gegen einen Alias zu ersetzen

(keine Voraussetzung!). Bitte beachte zusätzlich, dass deine Bewerbung **KEIN** Foto enthalten soll!

Games-Career.com ist ein Angebot von: