

Stellenangebot vom 02.06.2022

Partnerships Manager (m/w/d) im Gaming Umfeld

Fachrichtung: sonstige
Art der Beschäftigung: Vollzeit
Eintrittsdatum: ab sofort
PLZ / Ort: 20095 Hamburg, Münster
oder remote
Land: Deutschland

Firmendaten

Firma: **LootBoy GmbH**
Straße & Hausnummer: Kircherrngasse 2
PLZ / Ort: 48143 Münster

Ansprechpartner

Name: Amelie Roesmann
Position: Recruiting Manager
Straße & Hausnummer: Kircherrngasse 2
PLZ / Ort: 48143 Münster

Job-Beschreibung

LootBoy wurde 2017 als eine Mischung aus Spiele- und E-Commerce-Plattform ins Leben gerufen, mit welcher Gamer aus aller Welt attraktive Soft- und Hardware-Deals gewinnen können. In unserem Shop können User LootPacks erwerben, in welchen – je nach favorisiertem Game oder Themenbereich – Gutscheine, In-Game-Items, Hardware oder andere Preise auf Einlösung warten. Darüber hinaus gibt es weiteren relevanten Content aus dem Gaming-Bereich, beispielsweise unser eigener Comic, einen dedizierten News-Feed und vieles mehr zu entdecken.

Als Partnership Manager (m/w/d) bist Du verantwortlich für das Akquirieren von Inhalten für unsere Packs. Dies können Gutscheine, Keys und Deals aus dem Gaming-Bereich, aber auch andere für unsere Zielgruppe spannende Preise sein. Dabei schlüpfst Du in die Rolle des Enablers von Win-Win-Win-Situationen: Unsere User erhalten in den Packs wertigen Content,

Games-Career.com ist ein Angebot von:

unsere Partner freuen sich über einen kräftigen Uplift ihres Website- oder App-Traffics bzw. ihrer Markenbekanntheit und Du schaffst damit die Grundlage für eine Gaming-Plattform, auf der sich Millionen von Usern verbinden, interagieren und zusammen zocken können!

Aufgabenbeschreibung

- Identifikation von relevanten Partner-Unternehmen, insbesondere aus dem E-Commerce, sowie aus dem Soft- und Hardware-Bereich
- Proaktive Kontaktaufnahme mit den entsprechenden Ansprechpartnern (bspw. aus dem Affiliate-Marketing, dem Produktmarketing oder dem Produktmanagement)
- Akquise von für unsere Zielgruppe relevanten Benefits, welche dem User einen echten Mehrwert bieten
- Mitgestaltung unseres Produkt-Angebots, basierend auf den jeweils verfügbaren Inhalten

Das kannst Du erwarten

- Überdurchschnittliche Vergütung, getoppt durch einen variablen Anteil bei erfolgreicher Gutschein-/ Code-Akquise
- Maximalen Frei- und Gestaltungsspielraum
- Sehr hohe Flexibilität hinsichtlich Arbeitszeit und -ort
- Echten Start-Up-Spirit mit enormem Wachstums- und Entwicklungspotential
- Zentrale Rolle bei der Sicherstellung von User Happiness
- Eine offene, ehrliche und wertschätzende Arbeitskultur
- Teilnahme an Konferenzen und Messen sind ebenso selbstverständlich wie die Teilnahme an relevanten Weiterbildungsangeboten

Stellenanforderungen

- Du bist vertriebserfahren im Bereich der Partnerakquise und -betreuung
- Du besitzt Erfahrung in der Gaming-Industrie, kennst ihre Mechaniken und verfügst bestenfalls bereits über ein bestehendes Kontaktnetzwerk
- Du bist eine offene Persönlichkeit, die proaktiv auf unterschiedlichen Kommunikationswegen Kontakt mit geeigneten Ansprechpartnern aufnimmt
- Du bist in der Lage, die Vorteile einer Kooperation zwischen LootBoy und unseren Partnern aufzuzeigen – auf Deutsch und auf Englisch
- Deine Ausdauer und Deine strukturierte Arbeitsweise helfen Dir bei der Erreichung Deiner Ziele
- Gute Kenntnisse in Microsoft Office sind von Vorteil
- Du bringst eine Begeisterung für Gaming, Social Interaction und E-Commerce mit

Klingt nach Dir?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung.

Games-Career.com ist ein Angebot von:

Das Team der Lootboy GmbH

Games-Career.com ist ein Angebot von:



Quinke Networks GmbH
Bei den Mühren 70
D-20457 Hamburg