

Stellenangebot vom 11.02.2023

Sales Manager (w/m/d)

Fachrichtung: Art / Layout / Illustration
Art der Beschäftigung: Vollzeit
Eintrittsdatum: ab sofort
PLZ / Ort: 97232 Giebelstadt
Land: Deutschland

Firmendaten

Firma:
Straße & Hausnummer:
PLZ / Ort:

www.handy-games.com GmbH
i_Park Klingholz 13
97232 Giebelstadt



Ansprechpartner

Name: Nicole Murrmann
Position: HR
Straße & Hausnummer: i_Park Klingholz 13
PLZ / Ort: 97232 Giebelstadt
E-Mail: nicole.murrmann@handy-games.com



Job-Beschreibung

Du liebst Spiele? Kommunikation ist deine Leidenschaft und du möchtest mit einem internationalen und vielfältigen Team Entertainment-Produkte verkaufen?

Hilf uns dabei, HandyGames™ als den One-Stop-Publisher für kleine und mittlere Spieleprojekte zu etablieren. Wir suchen einen Sales Manager (w/m/d) für unseren Hauptsitz in Giebelstadt.

Stellenbeschreibung

Deine Aufgabe wird es sein, unser digitales Premium-Portfolio für PC, Konsolen, Mobile und

Games-Career.com ist ein Angebot von:

Streaming einem weltweiten Publikum zu verkaufen und zu präsentieren.

Unser erfahrenes Sales-Team erwartet dich und unterstützt dich dabei, unsere gemeinsamen Ziele zu erreichen.

Deine Aufgaben

- Zuverlässiger Ansprechpartner für unsere Channel-Partner
- Unterstütze das Sales-Teams beim Ausbau unserer Kanäle und unserer Partnernetzwerke
- Plane Kampagnen, setze Verkaufsziele, werte Ergebnisse aus und passe Ziele nach Bedarf an
- assistiere bei der Analyse von Ergebnissen, um Verbesserungsmöglichkeiten zu identifizieren und diese gemeinsam mit den Beteiligten umzusetzen
- Beaufsichtige und assistiere bei Sales-Aktivitäten sowie der Erstellung von Präsentationen und Berichten für das Management
- Kommuniziere mit unseren internen und externen Entwicklungsteams und anderen Abteilungen
- Arbeite mit einem vielfältigen Team zusammen und verwalte Pipelines mit mehreren internationalen Partnern

Dein Profil

- Games sind deine Leidenschaft
- Du hast Erfahrung in Sales oder Account Management, vorzugsweise in der Technologie- oder Unterhaltungsbranche
- Du verfügst über gute Kommunikationsfähigkeiten in Englisch und Deutsch
- Du fühlst dich in einem dynamischen und anspruchsvollen Umfeld wohl und scheust dich nicht, gemeinsam mit dem Sales-Team neue Herausforderungen anzunehmen
- Du bist unabhängig, gut organisiert und dennoch flexibel und in der Lage, Prioritäten zu setzen, ohne potenzielle Deals zu gefährden
- Du verfügst über ausgezeichnete Kenntnisse in Microsoft Office
- Du bist wissbegierig und motiviert, getoppt mit einer gesunden Portion Neugierde

Games-Career.com ist ein Angebot von:

Wir bieten dir

- 40-Stunden-Woche dank "Scrum" - mit flexiblen Arbeitszeiten
- 30 Tage bezahlter Urlaub
- Kurze, schnelle Entscheidungsprozesse dank flacher Hierarchien
- Möglichkeit, in einem Team mit erfahrenen Profis zu arbeiten
- Moderne Arbeitsplätze ausgestattet mit der neuesten Technologie
- Fortbildungsmöglichkeiten
- Hauseigenes Fitnessstudio
- Firmenapartment (auf Anfrage)
- Kostenlose Getränke, Snacks und Obst
- ... UND NOCH VIEL MEHR!

Wir verarbeiten deine
personenbezogenen
Daten in
Übereinstimmung mit
unserer
Datenschutzerklärung
für Bewerber <https://www.handy-games.com/de/datenschutzbelehrung-bewerber/>

Games-Career.com ist ein Angebot von:



Quinke Networks GmbH
Bei den Mühlen 70
D-20457 Hamburg